

DIRIGEANT MANAGER OPÉRATIONNEL D'ENTREPRISE

Titre de Dirigeant Manager Opérationnel d'Entreprise certifié par l'État de Niveau I (JO du 29/11/2014) dont C3 Institute est propriétaire et certificateur

SPÉCIALITÉS

- ▶ **Entrepreneuriat**
- ▶ **Team Management**



Le Dirigeant Manager Opérationnel d'Entreprise peut créer sa propre entreprise ou occuper un poste de dirigeant dans une PME.

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Savoir analyser le marché
- Définir la politique stratégique de l'entreprise
- Établir la politique managériale et assurer le management des équipes
- Assurer le développement commercial
- Garantir les résultats économiques et financiers

MODALITÉS D'ADMISSION

- Être titulaire d'un Bac+3, avoir suivi un enseignement de niveau II ou pouvoir justifier de 3 ans d'expérience dans le secteur d'activité
- Sur dossier, tests écrits et entretien de motivation

MÉTIERS

- Responsable de développement commercial
- Responsable de point de vente
- Chef de projet
- Directeur(trice) commercial(e)
- À terme, tout poste de Direction
- Chef d'entreprise

MODALITÉS DE FORMATION

- En formation classique avec stage en entreprise
- En contrat de professionnalisation
- Dans le cadre d'une VAE - Validation des Acquis de l'Expérience

QUALITÉS REQUISES

- Capacité à communiquer
- Aptitudes commerciales
- Polyvalence
- Esprit d'analyse
- Leadership

VALIDATION DE LA FORMATION

- Contrôle continu
- Rédaction et soutenance de mémoire
- Business Games

Titre délivré par C3 Institute

PROGRAMME DE FORMATION

▶ DÉVELOPPEMENT GÉNÉRAL DE L'ENTREPRISE - U1

Analyse des marchés selon les secteurs économiques
Conception et développement des prestations et des produits

▶ ENSEIGNEMENT DE SPÉCIALITÉ (au choix) - U2

Entrepreneuriat
Team Management

▶ POSITIONNEMENT STRATÉGIQUE - U3

Définir les axes de développement
Structurer les stratégies de développement
Ressources

▶ PILOTAGE ÉCONOMIQUE ET FINANCIER - U4

Financement des stratégies
Construction des budgets prévisionnels
Contrôle des flux et pilotage des résultats

▶ DÉVELOPPEMENT DE LA POLITIQUE COMMERCIALE - U5

Politique commerciale
Promotion des ventes
Mise en œuvre de partenariats

▶ ENCADREMENT ET MANAGEMENT - U6

Conception d'organigrammes fonctionnels
Modèles de management
Animation et ressources humaines

▶ ENSEIGNEMENTS TRANSVERSES - U7

Anglais (TOEIC)
Coaching professionnel
Pratique professionnelle
stage | projet tutoré | business games
atelier entrepreneuriat | dossier professionnel